

CONTENIDOS:

MODULO 1 - FREIGHT FORWARDERS Y ARMADORES MARITIMOS

- Definición de Freight Forwarders y/o Agentes de Carga.
- Surgimiento de los primeros Freight Forwarders a nivel mundial.
- Especialización en logística interna, distribución y despacho.
- Principales Freight Forwarders a nivel internacional y local.
- Cuales son las diferencias con los Armadores Marítimos ?
- La re-conversión del Freight Forwarder.
- Que cotiza un Freight Forwarder y cuales son las principales diferencias con la Agencia Marítima ? (DDP, DDU, Inland Freight, etc). Cotización de fletes multimodales.-
 - _ Que son los BID globales de fletes para una cuenta multinacional ?
- Presentación de una cotización al cliente marítima o aérea. La relación kilo/volumen.
- Los Freight Forwarders como comercializadores de bodega de las aerolíneas (importación y exportación).
- Freight Forwarders especializados en tránsitos marítimos, aéreos y cargas de proyecto.
- Los NVOCC y su neutralidad comercial.
- Solicitud de cotización a un agente en el exterior.
- La regionalización del negocio del transporte y las cotizaciones de fletes a terceros países.
- Cotización de despacho y seguro de la mercadería

MODULO 2- ARMADORES MARÍTIMOS

- Definición de Armador Marítimo y sus representadas Agencias Marítimas
- Las principales Líneas Marítimas mundiales y locales
 - Cuales son los principales conglomerados marítimos en la actualidad y la joint ventures realizadas en los últimos años, para afrontar la crisis de transporte.-
- La re-conversión de las Agencias Marítimas ante el establecimiento de los Armadores en la escena local.
- Trabajo documentario de las Agencias Marítimas, operacional, entrada a barcos, ANP, etc
- Cotización de carga contenerizada, break bult, barcazas, graneleros, etc
- Los gastos portuarios y de agencia marítima a tener en cuenta según el origen.

- Tarifas anuales de fletes flat de los Armadores
- Que son el General Rate Increase, Peak Season Surcharge y el General Rate Restoration ?
- La caída de los valores de fletes y los gastos de las terminales portuarias en MONTEVIDEO

MODULO 3- COTIZACION DE TRANSPORTE DE MERCADERIAS PELIGROSAS, CARGAS REFRIGERADAS, FLAT RACK, ISO TANQUES, FLEXITANQUES

- Conocer el UN, IMO antes de cotizar. Cartas de responsabilidad.-
- Cotización de carga refrigerada
- Cotización de contenedores Flat Rack tomando en cuenta medidas de extra-dimensiones.-
- Cotización de ISOTANQUES y FLEXITANQUES. Casos prácticos.

MODULO 4- ESTADISTICAS DE MOVIMIENTO DE CONTENEDORES EN NUESTRO PAIS Y EN EL MUNDO.

- Principales puertos del Mundo.
- Estadísticas de movimiento de contenedores en nuestro país (locales y en tránsito)

MODULO 5- COTIZACION DE CARGAS "EN TRANSITO"

- Principales destinos (Buenos Aires, Litoral Argentino, Asunción, Ciudad del Este, Brasil).
- Cotización de cargas "en tránsito" con involucramiento de depósitos intraportuarios, empresas de transporte terrestre, contenerizada, etc. Cotización de cargas "en tránsito" tomando en cuenta valores de piso de puerto, gastos de agencia, etc.-
- Cotización de carga con devolución del contenedor vacío en Montevideo. Cambio de contenedor y/o trasiego vs. almacenamiento de carga.
- Cotización de carga con desconsolidación en Depósitos Intraportuarios y/o Depósitos Fiscales. Principales diferencias.
- Camión portacontenedores, sider, furgón o "enlonado". Custodia según el valor de la mercadería.
- Cuales son los principales "players" del mercado de transporte "en tránsito" en el país (conjunción de intereses de agencia marítima + freight forwarders + agente carretero + despachante)
- Pagos y transferencias de fletes vs liberación de las cargas contra presentación de documentos marítimos (BL)
- Cotización de Depósitos Intraportuarios, Zonas Francas y Depósitos Locales

FICHA TÉCNICA

Inicio: 1º de Agosto

Duración: 6 Clases (12 horas) Cada clase es de 2 hs.

Horario: 18:30 a 20:30

Lugar: Escuela de Negocios Internacionales.

Valor Nominal: 1 cuota de \$ 5.000

REQUISITOS PARA LA APROBACIÓN

La Escuela de Negocios Internacionales emitirá un certificado de aprobación a aquellos alumnos que cumplan con los requisitos de aprobación del curso.

Requisitos de aprobación general: 70% de presentismo. Participar activamente en los debates y exposiciones de clase. Estar al día con la lectura teórica y aprobar la evaluación final.

PROFESORES

Alvaro Luis Machado

Técnico, ejecutivo con más de 20 años de actividad comercial en el rubro de transporte, tanto a nivel local como internacional. Se dedicó a la apertura de oficinas regionales en diversas ciudades del Mercosur.

Actualmente se desarrolla como Gerente Comercial Regional de una de las empresas líderes del rubro marítimo. Se especializó en RRHH, manejo de cargas peligrosas y administración de costos.-